

## Fundraiser:innen brauchen Branchenwissen, Kontaktstärke und strategisches Geschick – ein hoher und spannender Anspruch

Als Fundraiser:in zu arbeiten ist hoch interessant und unglaublich komplex. Die Anforderungen sind anspruchsvoll und die Ziele ebenso. Viele reden mit und sind an wichtigen Entscheidungen zumindest beteiligt. Zudem wird hohe Kontaktstärke erwartet, ebenso wie konzeptionelles Arbeiten und strategisches Vorgehen, bei sich ständig ändernden Ansprüchen von außen. Da kann es schon mal sein, dass man an seine Grenzen kommt oder auch darüber hinaus.

Das Fundraising-Coaching unterstützt fachlich, konzeptionell, strategisch und auf der Ebene der internen und externen Kommunikation. Ziel ist es, mit Freude und gutem Energielevel die Aufgaben zu erfüllen und die Spendenergebnisse stetig zu verbessern.

### Inhalte des Coachings:



### Wir empfehlen:

#### 5 Coachingeinheiten\* zu 2 - 4 Stunden

Vorgespräch	1 Std.
1. Coachingeinheit	4 Std.
2. - 5. Coachingeinheit	je 2 Std.

#### Gesamt:

5 Coachingeinheiten (= 13 Stunden) € 2.470,00 zzgl. MwSt.

*\* Die Coachingeinheiten können sowohl persönlich als auch online stattfinden. Es können jederzeit weitere Coachingeinheiten dazugebucht werden.*

### Fragen und Kontakt:

#### Beate Haverkamp

Geschäftsführung und Coach  
b.haverkamp@conversio-institut.de  
0173-1989575

#### Wiebke Doktor

Geschäftsführung und Coach  
w.doktor@conversio-institut.de  
0174-1651839

**Gemeinsam denken**  
www.conversio-institut.de